

だれでも創業の時代が

やってきた

失敗しないための第一歩

# 創業支援セミナー

令和5年 9月7日・14日・21日・28日 木

会場 富士宮商工会議所 2階大会議室 (富士宮市豊町18-5)

時間 18:30 ~ 20:30

定員 30名 (先着順・オンライン受講も可能です)

<参加費>

無料

30名

お申し込み

WEB上の予約フォームからお申し込みいただくか、裏面のお申し込み用紙に必要事項をご記入の上、下記FAX番号までお送りください。

※電話・直接窓口でのお申し込みも可能です。

FAX 0544-22-1385

予約フォームはこちら  
ビジネスコネクつじのみや HP内



カリキュラム・FAXからのお申し込みは裏面をcheck!

富士宮市役所 産業振興部 商工振興課

〒418-8601 静岡県富士宮市弓沢町150番地

TEL 0544-22-1295

富士宮市役所 ホームページはこちら



第1回

9/7 だれでも起業時代の失敗しない起業ルール

経営

失敗する起業と成功する起業の違いとは  
新時代の「起業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ(起業家精神)  
副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&デメリット

第2回

9/14 小さくはじめるマーケティング戦略

販路開拓

「売れ続ける仕組み」の作り方  
新時代の「マーケティング戦略」の作り方  
4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える

第3回

9/21 起業3年目までの儲かるお金の話し  
～資金・利益～

財務

利益を上げる価格戦略とは?  
収支計画・資金繰り計画を考える  
クラウドファンディング

第4回

9/28 ビジネスプラン作成  
人材の活用

経営

人材育成

ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方  
ビジネスプランの書式説明  
IndeedやSNSによる人材採用と人材育成

## 講師紹介

### DAY 1

西村 伸郎 Nobuo Nishimura

ジャイロ総合コンサルティング  
コンサルタント

中小企業を中心に多数の企業にて社長参謀・経営コンサルタントとして活躍する一方で、企業研修や公的機関のセミナー講師を数多く務めている。  
とりわけ戦略検討や人事評価、およびコンプライアンスやロジカルシンキングの活用をテーマとする研修・セミナーで、各所から好評を獲得している。



### DAY 2

渋谷 雄大 Takehiro Shibuya

ジャイロ総合コンサルティング  
代表取締役社長兼コンサルタント

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。前職の自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践、営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、WEBコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。  
講演数は年間150回を超える人気講師である。



### DAY 3

新井 輝明 Teruaki Arai

ジャイロ総合コンサルティング  
コンサルタント

プリンタ、複合機業界に38年間身を置き、販売店政策、販売店育成、そして販売店担当セールスとして従事。販売店に経営者の右腕として収益拡大に貢献。また、販売店の後継者育成プログラムを立ち上げ、後継者の能力開発プログラムとして、1年間にわたるワークショップを実施する。現在は、中小企業診断士、事業承継士として、事業承継の支援、後継者育成、新規ビジネス開発を支援中。



### DAY 4

露 英一 Hidekazu Tsuyu

ジャイロ総合コンサルティング  
コンサルタント

新たな働き方の実践者として子育てと仕事を完全両立させ、フルリモート環境でのリモート営業において成績トップを樹立。  
現在は講師として、ハラスメント研修・営業研修・マネジメント研修・創業関連研修、また研修アドバイザーとして、研修の営業・オンラインセミナーのサポート業務を担当。リモートでの教育・マネジメントへの理解も深い。



FAXからのお申し込みはこちら <富士宮市役所 産業振興部 商工振興課 宛>

FAX 0544-22-1385

氏名		年齢	
住所		性別	男 ・ 女 ・ その他
E-mail	@	TEL	
受講方法	会場で受講 ・ オンラインで受講 (どちらかに○をつけてください)		
創業予定の業種	*現時点で予定されている業種がございましたらご記入ください。	事業所名	*すでに起業されている方はご記入ください。