



創

だれでも起業時代!失敗しない起業!





令和8年 1/18 1/2 15 日)

参加費 無料 _{定員}30_名

> オンライン 受講可能

13:00 >> 17:30

対象 定員 創業に興味をお持ちの方

30名 (先着順、オンライン受講可)

会場

富士宮商工会議所 2階大会議室

(富士宮市豊町18-5)

申込 方法 WEB上の予約フォームからお申し込みいただくか、裏面のお申し込み用紙に必要事項をご記入の上、下記FAX番号までお送りください。

FAX 0544-22-1385

申込締切

令和8年 1月8日(木)



予約フォームはこちら ビジネスコネクトふじのみやHP

カリキュラム・FAXからのお申し込みは裏面をcheck



富士宮市役所

産業振興部 商工振興課 知財戦略・商業係

〒418-8601静岡県富士宮市弓沢町150番地

TEL 0544-22-1295
FAX 0544-22-1385

ビジネスコネクトふじのみやホームページはこちら



創業スクールカリキュラム 2日間・4講座

1/18	第 1 回	だれでも起業時代の 失敗しない起業ルール		
	第 2 回	小さくはじめる マーケティング戦略	「売れ続ける仕組み」の作り方新時代の「マーケティング戦略」の作り方4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える	講師:渋谷雄大
2/15	第 3 回	起業3年目までの 儲かるお金の話し 〜資金・利益〜	価格設定の戦略(利益を上げるコツ)資金調達の方法(収支計画・資金繰り計画)成長戦略と財務(創業初期から成長期)	講師:檜山ゆりか
	第 4 回	ビジネスプラン作成 人材の活用	ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方ビジネスプランの書式説明IndeedやSNSによる人材採用と人材育成	講師:檜山ゆりか

講師紹介



渋谷 雄大 Takehiro Shibuya

ジャイロ総合コンサルティング 代表取締役社長兼コンサルタント

神奈川大学卒業後、訪問販売会社で最年少トップセールスを樹立。サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店への出店戦略、人材育成、プロモーション・広報を一手に引き受け多店舗展開を達成。同社倒産時には事業譲渡交渉を担当し、自然派化粧品会社への譲渡成功に導く。その後、生涯顧客化・ファン育成の実践ノウハウを獲得し、WEBを活用したプロモーションを実践。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、WEBコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。年間150回を超える人気講師。



檜山 ゆりか Yurika Hiyama ジャイロ総合コンサルティング コンサルタント

名古屋大学経済学部卒業後、日立製作所国際調達部で6年間、シリコンバレー新興企業を中心とした半導体ファームウェア・ライセンス契約交渉に従事(内2年間はサンフランシスコ駐在)。その後、ウォルト・ディズニー・ジャパンでゲームコンテンツ契約交渉業務に約4年半従事。3年間のフリーランス活動を経て再びディズニーに戻り、出版素材の営業・商品開発・マーケティング、海外への日本コンテンツ輸出業務に携わる。米国、中南米、欧州、アジアの担当者と連携しコンテンツ収益最大化を達成。現在は独立中小企業診断士として、補助金申請支援、海外進出支援、販路開拓、ブランディング、経営診断を行う。

FAXからのお申し込みはこちら <富士宮市役所 産業振興部 商工振興課 宛>

FAX 0544-22-1385

氏名		年齢			
住 所		性別	男・女・その他		
E-mail	@	TEL			
受講方法	会場で受講 ・ オンラインで受講 (どちらかに○をつけてください)				
創業予定の 業種	※現時点で予定されている業種がございましたらご記入ください。	事業所名	※すでに起業されている方はご記入ください。		