

創業前の不安を、**自信**に変える。  
失敗しない起業のための基礎講座

# 創業支援 セミナー

起業の基本からマーケティング、資金・  
利益、人材活用までわかりやすく解説。

4日間  
4講座

参加費  
**無料**

オンライン  
受講可能  
zoom

## 講座スケジュール

令和8年

第1回

9月 2日 水

第2回

9月 9日 水

第3回

9月 16日 水

第4回

9月 30日 水

18:30  
〜  
20:30

申込締切

令和8年8月26日(水)

会 場

富士宮商工会議所 2階  
大会議室

(富士宮市豊町18-5)

定 員

30名

(先着順・オンライン受講も可能です)

対 象

創業に興味をお持ちの方

申込方法

WEB上の予約フォームからお申し込み  
いただくか、裏面のお申し込み用紙に  
必要事項をご記入の上、下記FAX番号  
までお送りください。

※電話・直接窓口でのお申し込みも可能です。



予約フォームはこちら  
ビジネスコネクトふじのみや HP内

FAX 0544-22-1385

TEL 0544-22-1295

カリキュラム・FAXからのお申し込みは裏面をcheck!



富士宮市役所 産業振興部  
商工振興課

〒418-8601 静岡県富士宮市弓沢町150番地

TEL 0544-22-1295

ビジネスコネクトふじのみやホームページはこちら



|     | 日程   | 講座内容                    |                                                                                                                                                              | 講師     |
|-----|------|-------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------|
| 第1回 | 9/2  | だれでも起業時代の失敗しない起業ルール     | <ul style="list-style-type: none"><li>失敗する起業と成功する起業の違いとは</li><li>新時代の「起業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ(起業家精神)</li><li>副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&amp;デメリット</li></ul> | 大木 ヒロシ |
| 第2回 | 9/9  | 小さくはじめるマーケティング戦略        | <ul style="list-style-type: none"><li>「売れ続ける仕組み」の作り方</li><li>新時代の「マーケティング戦略」の作り方</li><li>4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える</li></ul>                                     | 檜山 ゆりか |
| 第3回 | 9/16 | 起業3年目までの儲かるお金の話し～資金・利益～ | <ul style="list-style-type: none"><li>価格設定の戦略(利益を上げるコツ)</li><li>資金調達の方法(収支計画・資金繰り計画)</li><li>成長戦略と財務(創業初期から成長期)</li></ul>                                    | 新井 輝明  |
| 第4回 | 9/30 | ビジネスプラン作成人材の活用          | <ul style="list-style-type: none"><li>ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方</li><li>ビジネスプランの書式説明</li><li>IndeedやSNSによる人材採用と人材育成</li></ul>                                    | 露 英一   |

講師紹介



**大木 ヒロシ**  
Hiroshi Ooki

ジャイロ総合コンサルティング  
会長兼コンサルタント

大手企業から中小企業までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。また、年間の講演回数は200回を越えた超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルには定評がある。  
また、「商業界」や「ファッション販売」「食品商業」「日経ストアデザイン」「日経ギフト」「日本のFC年鑑」「独立開業」「オールセールズ」「ストアジャーナル」などの雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけている。



**檜山 ゆりか**  
Yurika Hiyama

ジャイロ総合コンサルティング  
中小企業診断士

名古屋大学卒業後、日立製作所へ入社、特定用途向け半導体ファームウェア・ライセンス契約に係る交渉、調整に携わる。ウォルト・ディズニー・ジャパンへ転職し、契約交渉業務に従事。退職し、セミナー講師等としてフリーランス活動後、再びウォルト・ディズニー・ジャパンへ戻り、商品開発及びマーケティング等に従事。現在、独立中小企業診断士として、補助金申請支援、海外進出支援、販路開拓、ブランディング、経営診断に携わる。



**新井 輝明**  
Teruaki Arai

ジャイロ総合コンサルティング  
コンサルタント

プリンタ、複合機業界に38年間身を置き、販売店政策、販売店育成、そして販売店担当セールスとして従事。販売店に経営者の右腕として収益拡大に貢献。また、販売店の後継者育成プログラムを立ち上げ、後継者の能力開発プログラムとして、1年間にわたるワークショップを実施する。  
現在は、中小企業診断士、事業承継士として、事業承継の支援、後継者育成、新規ビジネス開発を支援中。



**露 英一**  
Hidekazu Tsuyu

ジャイロ総合コンサルティング  
コンサルタント

法政大学卒業後、メディア・飲食業界を経て、東京の大手業務用酒類販売会社で営業・人材育成に従事。顧客対応、価格交渉、業務改善など幅広い実務経験を持つ。その後、富裕層向け接客業務やリモート営業分野で経験を重ね、フルリモート営業で2年連続トップ実績を達成。  
現在は講師・コンサルタントとして、営業・コミュニケーション・業務改善・創業支援などの研修を行っている。

FAXからのお申し込みはこちら <富士宮市役所 産業振興部 商工振興課 宛>

FAX 0544-22-1385

|         |                                                  |  |      |                       |  |
|---------|--------------------------------------------------|--|------|-----------------------|--|
| 氏名      |                                                  |  | 年齢   |                       |  |
| 住所      |                                                  |  | 性別   | 男 ・ 女 ・ その他           |  |
| E-mail  | @                                                |  | TEL  |                       |  |
| 受講方法    | 会場で受講      •      オンラインで受講      (どちらかに○をつけてください) |  |      |                       |  |
| 創業予定の業種 | ※現時点で予定されている業種がございましたらご記入ください。                   |  | 事業所名 | ※すでに起業されている方はご記入ください。 |  |

※取得する個人情報は、セミナーに関するご案内・ご連絡、当セミナーの運営上必要な場合のみ利用します。